

# LA GAZETTE DE LA FORMATION

Edition N°3 \_ hiver 2024

LE RDV TRIMESTRIEL DES CHEF.FE.S D'ENTREPRISE

*Aurélie Rosaire*

Conseil



Formation

Développez votre  
entreprise avec sérénité

*L'hiver est bien installé en ce début d'année,  
Il est donc temps de vous faire découvrir l'édition hiver de la  
Gazette de la formation.. Dans ce numéro, encore des nouvelles  
rubriques ! 😊 Et oui la Gazette est en mouvement et s'adapte à vos  
envies . Alors n'hésitez pas , continuez à m'envoyer vos retours !*

A

## **Au programme :**

- L'actualité de la saison
- Des conseils et astuces
- L'agenda des formations dédiées aux chef.fe.s d'entreprise
- Des mises en lumière 🌟
- Et toujours des surprises !!!



aurelie.rosaire@gmail.com

07 49 11 37 84



# SOMMAIRE

## de la Gazette



---

Actualité et Projets .....	P2 à P5
Infos financement .....	P6
Focus Création .....	P7
Focus Développement .....	P8
L'instant Partenaire .....	P9 à P10
L'agenda des formations .....	P11 à P13
La mise en lumière .....	P14 à P15



# ACTUALITÉ

## Faire de 2024 une année lumineuse



Comment se passe ce début d'année pour vous ? Je suis certaine que vous avez des projets et des idées plein la tête ! J'ai pour ma part, ressenti cette énergie qui donne envie d'avancer vers nos projets, dès la 1ère semaine de janvier.

Parlons par exemple de ce magazine trimestriel que j'aime partager avec vous 😊, il prend la forme et les couleurs de mon humeur, de mes envies.

Et mes envies sont plus concrètes qu'un format digital !

Il se pourrait donc, un jour, que la Gazette de la formation soit éditée en format papier,



pour vous donner des nouvelles de façon plus intimiste.

J'ai en effet un projet de maison d'édition associative afin de faciliter les démarches aux jeunes auteurs et autrices qui ont des messages à partager 🖋️📖

Mais je n'y arriverai pas seule ! Alors n'hésitez pas à me contacter pour en savoir plus !

aurelie.rosaie@gmail.com

07 49 11 37 84

# Actualités et projets



Club d'affaires  
**PROTEINE**  
Commercialement solidaires

*Découvrez le site  
par ici !*

## UNE FIN D'ANNÉE 2023 TOUT EN CONNEXIONS

J'ai rejoint, en fin d'année, le groupe d'Auray du **Club d'affaires Protéine**, pour y découvrir l'ambiance. Si je ne devais utiliser qu'un seul mot pour décrire ce que j'y ai trouvé, ce serait : **"Solidarité"**.

Le fonctionnement est simple, les membres se réunissent tous les 15 jours afin d'apprendre à mieux se connaître, l'ambiance est détendue mais studieuse ! On est aussi là pour s'entraider sur les problématiques qu'on rencontre. Les événements peuvent prendre différentes formes :

- Speed Business
- Cocktails
- Réunions Thématiques
- Formation
- Déjeuner d'affaire



En Décembre, la réunion, du Club se déroulait Chez Nicolas qui tient la cave **"Les Crus des vigneronns"** au **38 Rue Louis Billet à Auray**. C'était un moment magique ! Nicolas et son équipe goûtent autour de 90% des vins qu'il référence. Autant vous dire que nous avons beaucoup appris ! Couleur de la robe, larmes du vin, Nicolas a partagé avec nous sa connaissance afin de nous aider à deviner de quelle région vient le vin avant même de l'avoir goûter...



*Cours d'Oenologie*

J'aime particulièrement le créneau horaires, 11H-12H30, qui permet également d'enchaîner la session de travail avec un déjeuner ensemble pour approfondir les échanges

*Merci Laurent Petit de m'avoir invité à découvrir ce réseau chaleureux 🙌*



*Envie de découvrir le réseau à votre tour ?*

*R.D.V le 07 ou le 21 Mars*

*Contactez Laurent au*

**0760661669**

En Janvier, on changeait de décor avec la visite du tout nouveau magasin **TurboFonte** qui a ouvert ce vendredi 16 février au **30 av Louis Cadoudal 56880 Ploeren**. Si vous rendez visite à Jimmy je vous garantie un accueil chaleureux et un conseil avisé



# Actualités et projets



## DU NOUVEAU CHEZ ENTREPRENDRE AU FÉMININ BRETAGNE !

L'association est toujours en mouvement et se déploie sur de nouveaux territoires. Vous me connaissez, dès qu'il s'agit d'aller à la rencontre de nouvelles personnes et de nouveaux projets, je suis la mère à y aller ! Vous pouvez donc venir à ma rencontre sur la zone de Redon et celle de Loudéac car j'y anime régulièrement des événements réseaux pour dynamiser le territoire.

### Pour découvrir le réseau :

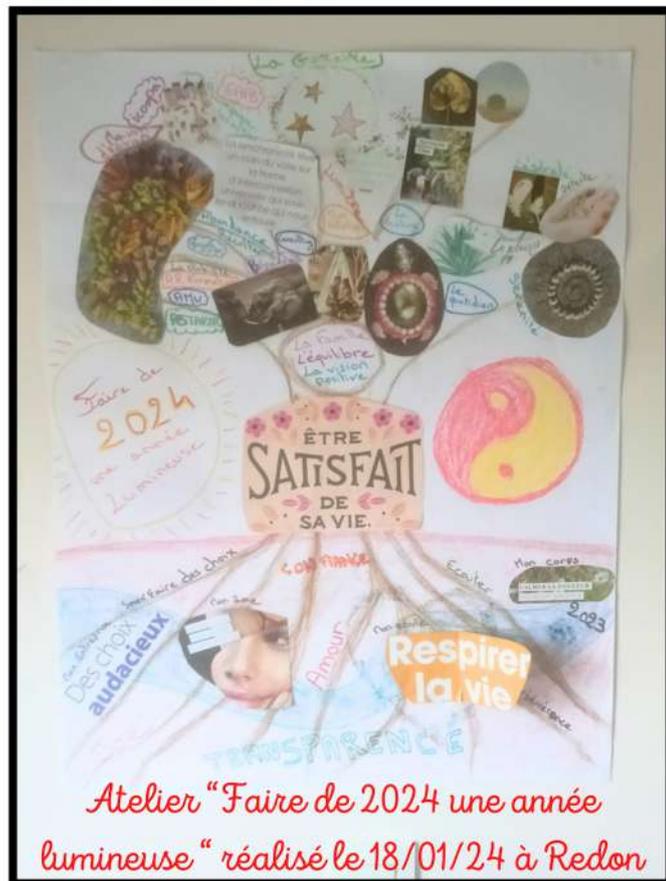
Rendez-vous le **22/02/24** pour un p'tit déj réseau à **Loudéac**, nous serons accueillies par Carolina, artisane torréfactrice **OOP To Bee**



[Pour vous inscrire c'est par ici !](#)

Ou **Rendez-vous le 14/03/24** pour un déjeuner réseau en mode auberge espagnol à **Redon**. Ce déjeuner sera animé par Amélie Brault, animatrice conférencière zéro déchets.

[Pour vous inscrire c'est par ici !](#)



Atelier "Faire de 2024 une année lumineuse" réalisé le 18/01/24 à Redon

## BREIZH COUV, L'AVENTURE CONTINUE :



**Breizh Couv**  
Couvéeuse d'entreprises

Lundi 29 Janvier se tenait le 1er Jury de la nouvelle promo Breizh Couv. Les couvés sont donc passés devant un jury de professionnel.le.s pour présenter leur projet et surtout le modèle économique qui va le soutenir. C'est un exercice difficile mais ils ont dans l'ensemble, réussi ce challenge avec succès. J'en profite pour vous partager quelques conseils, si vous avez vous aussi à "pitcher" votre projet :

- **Soyez précis** : expliquez où vous en êtes mais aussi ce que vous avez prévu comme étapes suivantes afin qu'un investisseur potentiel puisse se projeter dans votre aventure.
- **Prenez votre temps** : chaque idée doit être développée de façon posée, 1 slide = 1 idée, si vous êtes limité en temps, choisissez ce qui est important à dire.



# Actualités et projets



## MON NOUVEAU SITE INTERNET EST EN LIGNE !

Cela fait quelques mois que Cyrielle et moi travaillons à la refonte de mon site internet. Pourquoi un nouveau site ? Parce que mon activité a beaucoup évolué depuis un an. Les formations en ligne ne sont pas encore disponibles mais je pourrai certainement vous en parler d'ici cet été, les démarches sont en cours pour que vous ayez accès à des financements via le CPF 😊, ça ne saurait donc tarder ! En attendant, je vous laisse prendre connaissance des accompagnements que je propose



[Pour découvrir mon site c'est par ici !](#)

## LA FTPE ARRIVE A VANNES !

**Connaissez-vous la FTPE ? C'est la Fédération des Très Petites Entreprises.**

J'ai découvert ce réseau en 2019, alors que je lançais mon activité sur Lyon. Ce qui m'a particulièrement plu, c'est la convivialité et la simplicité des échanges. La FTPE organise une soirée mensuelle qui regroupe une cinquantaine de chef.fe.s d'entreprise, ils y invitent systématiquement un artiste local ou une association et les conversations vont bon train autour du buffet et de la dégustation de vin. Ils sont également moteur pour faire valoir les droits des petites entreprises auprès du gouvernement, ils sont notamment intervenus concernant la facture électronique obligatoire. Sur l'antenne de Vannes **Bertrand d'Argoeuves, Aymeric du Noyer et Cyril Boissy** constituent le bureau

Lundi 19 Février la soirée était accueillie par SOCCOMORE et nous avons eu la joie d'échanger avec **Stéphanie Fernandez artiste peintre en décor**. Elle crée des décors sur mesure pour votre intérieur. Pour découvrir son univers cliquez ici :



[Pour découvrir la FTPE, cliquez ici](#)  
[et rendez-vous le 18 Mars à 19h](#)



  
Créa Décor

Infos

# Financement



*Chaque année, en janvier, vos droits à la formation sont réactualisés.*

**Comment savoir à quoi vous avez le droit ?**

**Vous êtes travailleur non salarié :**

**Etape 1 :** Téléchargez votre attestation de Cotisation à la Formation professionnelle pour identifier l'**OPCO** qui vous finance.

**Vous êtes assimilé-salarié ou vous avez des salariés :**

**Etape 1 :** Demandez l'attestation en question à votre comptable.

**Dans les 2 cas, Etape 2 :** Téléchargez les critères de financement disponibles sur le site de votre OPérateur de COMPétences. (des infos dans le prochain N°)

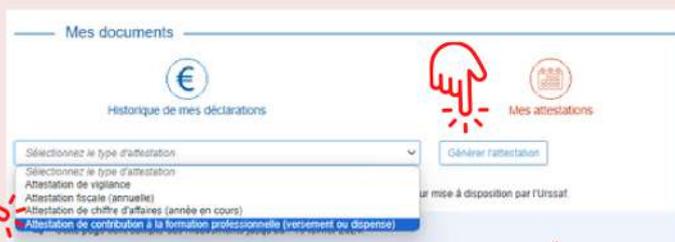
## Le pas à pas Travailleur non salarié



**1) Connectez-vous à votre espace personnel**



**2) Sélectionnez la rubrique "mes documents"**



**3) Sélectionnez l'attestation dans le menu déroulant et cliquez sur Générer**



*Appelle moi pour en savoir plus !*  
**07 49 11 37 84**

# Focus Création



## *Quand créer mon entreprise ???*

L'envie de créer son entreprise est quelque chose de très puissant qui peut nous donner des ailes ! Oui mais... faut-il pour autant se précipiter ? La réponse est non bien évidemment.

Alors quel est le bon moment pour déclarer le démarrage de mon activité à l'URSAFF ?

Quels sont les risques si je le fais trop tôt ? On fait un point ensemble et vous allez voir que c'est très simple !



## *Rien ne sert de courir, il faut partir à temps !*



En Juillet 2018, je sortais d'une année de licence RDC avec mon diplôme en poche et je n'avais qu'une envie : Créer mon entreprise pour aider mes futurs clients à développer leur activité avec sérénité.



En septembre, je n'avais pas encore analysé mon marché mais je savais avec qui j'avais envie de travailler. Je m'apprêtais donc à créer mon statut d'auto-entrepreneur pour me sentir crédible et aller chercher ces clients . Heureusement, mon conseiller Pôle Emploi de l'époque était spécialisé en création d'entreprise et m'a alerté sur un point : J'avais le droit à 3 ans d'exonération partielle de charge et **ces avantages démarrent au moment où on crée son Siret** pas au moment où on facture.



Quel est le problème me direz-vous ? Et bien cela peut prendre plusieurs mois avant de rentrer du Chiffre d'affaires. Et en effet, je n'ai commencé à facturer qu'en Mars, j'aurai donc perdu 6 mois d'aides si je ne l'avais pas écouté ! A moins que vous n'ayez besoin de louer un local ou de faire un crédit, **il n'est pas utile d'avoir un N° de siret avant d'avoir des clients.**



*Appelle moi pour en savoir plus !*

**07 49 11 37 84**



# Focus

# Développement



## *Gérer sa relation client*

La relation client est un point crucial du développement de votre entreprise. Vous le savez peut-être ? il est bien plus compliqué d'attirer de nouveaux clients que de fidéliser ceux qui vous connaissent déjà.

Pourquoi ? Tout simplement parce qu'un client satisfait est à la fois un client qui fera à nouveau appel à vous et un prescripteur qui vous recommandera autour de lui.

Oui mais voilà, si vous êtes en activité depuis quelques années, le nombre de clients augmente chaque année. Alors comment faire pour garder le lien et se souvenir de chaque situation ?

## *Le pouvoir du CRM*

A votre avis, qu'est-ce qui fait une relation client de qualité ? C'est la proximité que vous créez avec votre client. Plus vous vous intéressez à lui, plus vous le connaissez et plus vous êtes en mesure de le comprendre et de répondre à ses besoins.

Il vous faut donc conserver tout un tas d'informations afin de personnaliser cette relation. Alors où stocker les dates d'anniversaires de vos clients, leur historique d'achat, leurs projets à venir ou toute autre information qui vous semblera utile ?

C'est à ça que sert un CRM (Customer Relation Management) Pour ma part j'ai choisi **HubSpot**. Cette plateforme a une offre gratuite qui permet de démarrer facilement et d'évoluer vers une version payante lorsque votre démarche marketing se professionnalise.

La plateforme peut être reliée à des outils d'envoi de newsletter et est aussi connectée à une application mobile (gratuite aussi) qui vous permettra de suivre vos appels dans le CRM. Vous pouvez y enregistrer vos RDV, des tâches à effectuer, les emails envoyés ou les appels passés si vous l'avez fait depuis l'application.



*Appelle moi pour en savoir plus !*

**07 49 11 37 84**

# π

# L'instant partenaire

*Cyrielle Sixt, the Buildery*

*Cyrielle et moi nous nous sommes rencontrées autour d'un verre de vin, lors d'une soirée réseau, en 2019.*

Nous avons en commun, toutes les deux, notre amour des relations humaines et de la simplicité. Et elle a un talent incroyable pour ce dernier point : En plus de créer des sites internet à notre image, Cyrielle crée et automatise des documents pour simplifier notre quotidien de cheffe.s d'entreprise.

*Aujourd'hui c'est ma partenaire incontournable pour tout ce qui touche à mon site internet ET à Qualiopi !*



## Peux-tu nous en dire plus sur The Buildery ?:

The Buildery c'est ma toute première entreprise et mon "laboratoire". Étant seule dans cette société, je me permet d'expérimenter, tester, innover sans freins. Quand je monte des projets avec des associés, je ne peux pas me permettre de laisser libre court à toutes mes envies et mon imagination. Donc TheBuildery c'est là où j'exploite le meilleur de moi-même pour proposer à mes clients des solutions efficaces.

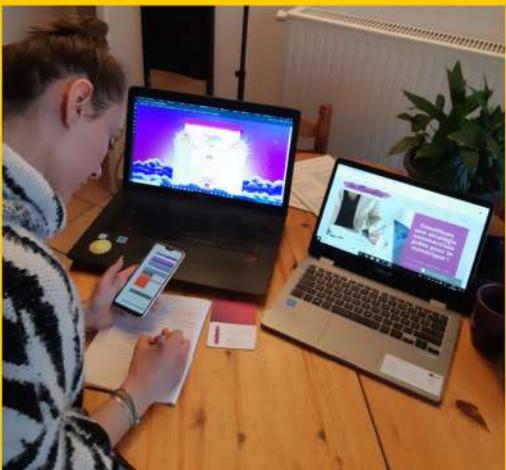


## Pourquoi es-tu devenue développeuse web indépendante ?

Ce besoin d'avoir tout le champs des possibles, de pouvoir décider et agir comme je le sens. Développeur salarié ça peut bien payer, mais c'est tellement limité ... Je préfère pouvoir choisir mes clients, choisir mes projets et développer mes propres outils du quotidien. C'est infini !



## Qu'est-ce qui fait ta différence ?



Au fil du temps, j'ai passé mes journées à planifier et automatiser mes tâches et mon organisation. J'utilise beaucoup d'outils différents que j'ai pu expérimenter (Asana, Airtable, GoogleDrive, Trello, Zapier ...) et coupler à mes sites **TheBuildery.digital** et **TheBuildery.academy**. Aujourd'hui j'utilise Notion.so et l'IA pour débarrasser les tâches ennuyantes et répétitives de mes clients, ainsi que les miennes

## Comment fais-tu pour automatiser des tâches ?

La base c'est l'organisation des données : elles doivent exister informatiquement, déjà, mais le seul travail est de les ranger dans des tableaux, qui sont ni plus ni moins des bases de données. Ensuite il faut une machine libre : c'est par exemple un site internet pour récupérer, transformer et réaliser des actions depuis n'importe quel PC ou smartphone. Et là le code opère : je travaille avec Zapier ou JSON (APIs) et PHP (Wordpress) pour construire des fonctionnalités sur-mesure et transformer ce banal site web en outil de pilotage semi-automatique d'entreprise

## Avec qui travailles-tu ?

Je travaille beaucoup avec des très petites entreprises ou des freelances. Le contact humain, leur organisation flexible et les dead-lines plus souples conviennent à mon processus de réflexion et de création. Je propose des prestations mensualisées sur 6 ou 12 mois, selon le projet. Cela permet de pouvoir lancer rapidement (environ 1 mois) son site sans avoir à fragiliser sa trésorerie. Et tout le monde s'y retrouve !



## Une actualité à partager pour 2024 ?

Je lance à grande échelle un plugin Wordpress très complet, **Academy Builder**, qui permet de transformer son site internet Wordpress en outil de gestion pour organismes de formation (calé sur le référentiel QUALIOPi) et une plateforme pédagogique pour des formations en présentiel et distanciel.

Et je profite de cette année pour m'entourer d'une équipe de partenaires-prestataires indépendants pour m'aider sur la maintenance et le déploiement de ce projet. Je travaille déjà avec un autre développeur back-end mais j'ai besoin d'appuis en cyber-sécurité et en design. Cela me permettra de garder le focus sur l'intelligence artificielle.

*Merci Cyrielle !*

## Mars 2024 à Juin 2024

Bienvenue dans la rubrique "agenda" de cette Gazette. Ici vous trouverez des informations concernant des formations dédiées à la création ou au développement de votre entreprise ainsi que les modes de financement envisageables.

### Positionnement et stratégie d'entreprise Financer une formation avec mon CPF :

Vous avez du budget CPF et vous souhaitez travailler le positionnement stratégique de votre entreprise ?  
Les formations Breizh Couv sont **financées par le CPF** car elles sont **certifiantes** si vous vous inscrivez par bloc de compétences.  
(Si c'est pas clair appelle moi, je t'explique tout !)



# Breizh Couv

*J'ai le plaisir d'intervenir dans les blocs suivants :*

#### Bloc 1 "Bien démarrer son activité de création"

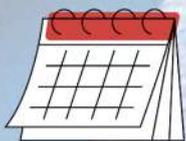
Ces 3 jours de formation vous permettront d'ajuster votre posture entrepreneur.e, d'appréhender votre marché et de mettre en place un business modèle équilibré au sein de cet écosystème.

Je vous retrouverai sur la partie BMC Canva, **Philippe Cusson** assurera les deux premières journées de formation.

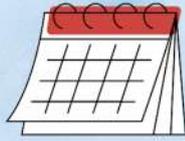
#### Bloc 2 "S'adapter à son marché"

Dans ce bloc, je vous retrouverai pour 2 journées de travail sur la stratégie d'entreprise et la gestion du temps.

Nous aborderons la vision interne et externe de votre entreprise afin de définir une carte stratégique. Nous établirons également une matrice de vos priorités afin de gagner en efficacité.



Approcher son marché  
Etre entrepreneur.e  
Business Model Canva  
**Prochaines dates à venir**



Stratégie d'entreprise  
Gestion du temps  
**Les 12 et 14 Mars 2024**



**Pépinière PIBS Vannes**



**La Colloc à Lorient**



**Pas encore de siret ?**

Financement Pôle emploi ou CPF

**Déjà immatriculé ?**

Financement via vos cotisations Urssaf

**Besoin de plus d'infos ?**

07 49 11 37 84

## Mars à Juin 2024 - la suite -

Développer votre entreprise avec sérénité  
Financer une formation en tant que dirigeant

*Vous trouverez dans cette rubrique, des formations pour vous permettre de mettre en place des outils structurants.*

### Les formations semi-collectives :

- 3 à 6 chefs d'entreprise
- 8 semaines de travail
- 4 demi-journées de formation en présentiel
- 2 Évènements réseaux
- 1 Hotline Whatsapp illimitée
- 1 RDV individuel de clôture.

*Nouvelle formation !*  
**Fixer le juste prix**



12 et 26 Avril, 17 et 31 Mai de 9H à 12H



Hennebont



Déjà immatriculé ?  
Financement OPCO

500€

Des questions sur votre modèle économique ?  
Envie de gagner en sérénité dans votre activité ?  
La formation "Fixer le juste prix" vous permettra d'optimiser votre Business Model pour sécuriser vos revenus

*De retour en 2024 !*  
**Faire pétiller ma communication**



Venez imaginer votre client idéal : le "Persona", Définir la stratégie de communication qui lui corresponde et préparer votre argumentaire de vente



12 et 26 Avril, 17 et 31 Mai de 13H30 à 16H30



Hennebont



Déjà immatriculé ?  
Financement OPCO

500€



*Appelle moi pour en savoir plus !*

07 49 11 37 84

## Mars à Juin 2024 - la suite -

### Les formations dédiées aux femmes

Gardez le sourire messieurs, c'est la seule partie qui ne vous concerne pas ! 😊

Mesdames, que vous soyez porteuse de projet ou déjà en activité, il y a, via le réseau EAFB, des propositions dédiées qui vous sont faites afin de monter en compétences dans votre vision et dans votre posture entrepreneuriale.



*Vous trouverez ci-dessous des formations  
autour du développement commercial*



#### Journée thématique en présentiel

##### Oser négocier sereinement.

Se présenter en deux trois minutes à l'aide d'un pitch, élaborer un argumentaire de vente pour son activité entrepreneuriale, répondre aux objections en s'appuyant sur les forces et les faiblesses repérées dans le SWOT de son entreprise seront les objectifs de cette journée sur la négociation commerciale.



Le 14 Mai 2024



Auray



#### Formation démarche commerciale

Cette journée thématique sur la démarche commerciale vous permettra d'aborder les fondamentaux de la prospection.



En ligne



Le 4 Avril 2024

Pour découvrir le réseau EAFB,  
RDV le 22 Février à Auray, et le  
28 Mars à Vannes  
[Agenda EAFB ici](#)

Plus d'infos par ici

# Lumière sur : Marie Le Niliot et Rozenn Le Gloahec

Aujourd'hui je vous présente un duo incroyable de femmes entrepreneures !

Marie est la sœur de Guillaume, le président de la Breizh Cow, dont je vous ai parlé dans l'édition Automne de la Gazette. En Octobre dernier, elle m'a invitée à venir découvrir sa proposition d'atelier dédié aux entreprises, en partenariat avec Rozenn. J'ai été transformée par cette expérience... Il me semblait donc évident qu'il fallait que je vous présente ces 2 jeunes femmes.



## Racontez nous le début de cette aventure :

Nous nous sommes rencontrées dans le cadre associatif il y a 2 ans 1/2 maintenant. Marie coordonnait l'équipe de formatrices et formateurs bénévoles des Formations de Noël pour le Morbihan lorsque Rozenn a rejoint l'équipe des lutin.es qui offraient de leur temps au profit du Secours Populaire. Après 2 années à échanger en visio, nous avons ressenti le besoin de nous rencontrer en VRAI ! Et là une rencontre magique, un coup de cœur confirmé !

## Qu'est-ce qui vous anime ?

Ce qui nous a réunis est tout d'abord un amour commun pour ces êtres extraordinaires que sont les chevaux ! Ces maîtres dans la lecture du langage non verbal sont de véritables révélateurs de qui nous sommes et lorsque nous sommes en leur présence, nous offrent de formidables prises de conscience et de connexion à Soi. Toutes les 2 croyons à la prise en compte des émotions dans la sphère professionnelle pour une coopération plus efficace. Avoir conscience de Soi, de ses comportements, de ses émotions et des visions du monde propre à chacun.e, permet de créer des relations sereines et authentiques au travail. Nous sommes convaincues que pour les organisations désireuses d'atteindre une performance durable et de véhiculer du sens à leurs actions le futur du travail passera par l'Humain au cœur des entreprises et la valorisation des softskills !

## Comment se passe vos interventions ?

Nous proposons aux entreprises de faire vivre à leurs équipes une expérience inédite dans le Morbihan qui mixe la facilitation de groupe, le modèle comportemental DISC et l'équicoaching. Nous cadrans le besoin en amont avec notre client afin de préciser ses attentes et celles de son équipe puis nous envoyons un lien à chaque personne pour le questionnaire qui permettra de générer un rapport individuel de 40 pages et un rapport d'équipe. **Le jour J se déroule chez Evaya, le lieu de Rozenn à Surzur où vit son troupeau de 9 chevaux dans un écrin de verdure de 18 hectares !** La matinée est dédiée à la présentation du modèle DISC, ludique et interactive elle est animée par Marie qui favorise les temps de partage et s'appuie sur des pratiques de facilitation de groupe. L'après-midi vient le temps des interactions avec les chevaux avec Rozenn, Equicoach professionnelle, Nous sommes tour à tour observatrices des sessions animées par l'une ou l'autre et ce afin d'observer les interactions entre les membres de l'équipe et apporter un regard extérieur complémentaire sur la dynamique entre les individus.

# Lumière sur : Marie Le Niliot et Rozenn Le Gloahec

*Cliquez pour découvrir  
le site de Marie qui  
présente leur activité commune*



**Je crois savoir que vous avez de nombreux outils, pouvez-vous nous en dire un peu plus ?**



Avant de parler d'outils, nous pensons que les forces de notre binôme reposent sur notre enthousiasme communicatif, la connaissance ultra fine de Rozenn de ses chevaux qu'elle a en partie vu naître et qui lui permet de comprendre leurs réactions face aux humains qu'ils rencontrent et l'endroit, cette nature elle-même remplie d'énergies incroyables. Chacune d'entre nous apporte sa touche à notre binôme. Marie ses compétences en facilitation de groupe et graphique ainsi que son appétence pour la psychologie et communication positive quand Rozenn, elle fait la part belle à la mise en lumière de l'Intuition, du ressenti de ce qui se passe dans son cœur et son corps associé à une pratique de la respiration et à l'utilisation du langage non verbal. Et bien sûr notre certification commune au modèle DISC et Forces Motrices que nous avons passée ensemble l'an passé !

**Comment se passe la coopération entre 2 cheffes d'entreprise ?**

Justement, au-delà d'être des partenaires professionnelles, nous avons appris à nous connaître (notamment à travers cette formation au DISC) car nous avons créé des liens en dehors de la sphère professionnelle : nous sommes aussi devenues des amies !

Notre coopération n'en est que plus facile. Nous connaissons nos complémentarités et avons appris à savoir quelle était notre place dans notre binôme. Une grande confiance existe entre nous 2 et une facilité de communication : malgré la distance nous entretenons notre relation par des séquences de travail en visio avec l'utilisation de l'outil collaboratif Klaxoon et surtout nous nous envoyons très régulièrement des messages notamment des vocaux Whatsapp car nous avons tellement de choses à partager ! Nous sommes tellement alignées sur ce que nous avons envie de faire vivre aux équipes et sur notre amour de la nature et des chevaux que notre coopération semble être une Évidence !

**Et pour finir avez vous une actualité à partager ?**

Tout à fait ! Pour saluer l'arrivée du printemps, nous organisons un temps de découverte de 2H le **jeudi 21 mars** pour découvrir ces journées d'accompagnement et le modèle DISC, visiter ce fameux lieu et rencontrer les chevaux. Et il est bien possible que ce programme réserve d'autres surprises !



*Pour avoir assisté à cet  
atelier en Octobre, je ne peux  
que vous encourager à aller  
découvrir leur concept  
innovant et ressourçant.  
Merci Marie et Rozenn*

*Inscrivez-vous ici pour  
découvrir leur activité*



*Le mot de la fin...*

*Merci d'être au R.D.V chaque trimestre pour la sortie de la  
Gazette de la Formation.*

*Je vous donne rendez-vous en avril,  
pour l'édition Printemps où je vous parlerai des budgets  
formation 2024, des dates de formation du 2nd trimestre et je  
vous réserverai sûrement quelques surprises supplémentaires !*



*Aurélie Rosaire*  
*conseil formation*

Développez votre entreprise avec sérénité

07 49 11 37 84  
aurelie.rosaire@gmail.com